

## Technisch Commercieel Adviseur Kijlstra Specials

### Over Kijlstra Specials

Kijlstra Specials is een groeiende afdeling binnen het familiebedrijf de Vermeulen Groep. Kijlstra Specials produceert maatwerk betonnen (wand) elementen, zoals putten voor vele toepassingen en van verschillende formaten, maar ook bijvoorbeeld kelderbakken, stuwwallen, vispassage, kade elementen, gemalen en nog veel meer. Niks is ons te gek! We denken in oplossingen en zijn flexibel ingericht waardoor we elke uitdaging aandurven. Onze grootste kracht is dan ook dat wij van A- Z meedenken met onze opdrachtgever. Hoe complex het vraagstuk ook is, wij hebben de oplossing! En daar zijn we trots op.

Om nog beter aan deze klantvragen te kunnen voldoen zijn wij op zoek naar een Technisch Commercieel Adviseur.

### Wat ga je doen?

Als Technisch Commercieel Adviseur bij Kijlstra Specials is geen dag hetzelfde. Je richt je op de verdere marktontwikkeling en het vergroten van de commerciële groei verkoop van Kijlstra Specials. Daarin onderzoek je nieuwe afzetmogelijkheden voor (maatwerk) betonproducten en ontwikkel je de concrete plannen om deze nieuwe verkoop te realiseren. Samen met het management van Kijlstra ben je verantwoordelijk voor de commerciële strategie en de doorvertaling naar concrete sales activiteiten. Hiermee heb je een leidende rol in de overgang van een productie gestuurde naar een meer marktgerichte aanpak binnen Kijlstra.

De verschillende klanten brengen zeer afwisselende projecten met zich mee. Samen met de klant werk je aan de optimale oplossing: uitdenken, ontwerpen, calculeren en produceren van betonnen maatwerk. Als technisch commercieel vertegenwoordiger ben je leidend in ontwikkeling klantoplossingen en ben je in de gelegenheid om het echte verschil te maken. Je werkt nauw samen met de afdeling calculatie/werkvoorbereiding, management en productie je rapporteert direct aan de bedrijfsleider van Kijlstra Specials.

### Jouw werkzaamheden

- Acquireren nieuwe klanten
- Ontginnen nieuwe marktsegmenten
- Ontwikkeling nieuwe klantoplossingen
- Opbouwen en onderhouden van relaties met klanten
- Overleggen met management en werkvoorbereiding/calculatie
- Uitwerken van ontwerpen, zorgdragen voor prijzen, tekeningen en opdrachtbeschrijvingen
- Bedenken van oplossingen die aan de eisen van het ontwerp en de klant voldoen
- Communiceren met klanten over oplossingen, planning en overige zaken
- Diverse algemene administratieve handelingen ten behoeve van de afdeling commercie

## Competenties

Als Technisch Commercieel Adviseur heb je een leidende rol in de commerciële organisatie. Door je kennis en focus op de klant en kwaliteit zorg je ervoor dat zowel voor de klant als voor Kijlstra Specials de optimale oplossing gevonden wordt. Hiervoor zoeken we iemand met de volgende competenties:

- Vooropleiding in een technische of commerciële richting en zowel technisch als commercieel onderlegd;
- Relevante werkervaring in een vergelijkbare functie bij voorkeur binnen de bouw of in de toelevering van infra & bouw gerelateerde producten;
- Proactief en altijd op zoek naar kansen
- Commercieel & actiegericht
- Innovatief en kwaliteitsgericht
- Zelfstandig en communicatief vaardig
- Ervaring met 2D/3D tekenwerk en -programma's
- Teamplayer met de wil en ambitie om jezelf en omgeving te ontwikkelen en te verbeteren

## Wat bieden wij?

Wij zijn een zeer toegewijde ambitieuze organisatie met liefde voor- en ervaring in beton maatwerk. We streven altijd de hoogste kwaliteit en service na om ons te onderscheiden in de markt. Dat doen we in een zeer prettige werkomgeving met ruimte om je verder te ontwikkelen. Wij bieden een marktconform salaris en voorwaarden volgens de CAO Betonproducten.

Kijk voor meer informatie over ons op de website [www.kijlstraspecials.nl](http://www.kijlstraspecials.nl)

Ben jij degene die wij zoeken, mail dan je sollicitatiebrief met CV naar Edwin de Vries: [e.devries@kijlstraspecials.nl](mailto:e.devries@kijlstraspecials.nl).